



Explosieve groei

Peter Becker en Melissa Becker, Divine & Delicious



VAKCENTRUM

MEERwaarde steeds centraal



ONDERNEMERSCHAP

Nieuw huurcontract winkelpanden



BELANGENBEHARTIGING

SKAL certificeringsplicht onwerkbaar en kostbaar



Onvoorspelbaar en uitdagend,

zo typeerde ik 2024 onlangs in een interview. De eerste maand is alweer voorbij. Ik voeg daar nu het woord 'opvallend' aan toe. Het eerste opvallende feit is dat het Vakcentrum, samen met FNV en CNV als gedaagden van Picnic, in de rechtbank Utrecht stond. Hier is een professionele samenwerking tussen juristen van werkgevers- en werknemerszijde aan voorafgegaan. Een gedegen, maar ook leuke krachtenbundeling.

Die samenwerking was er ook bij het tot stand komen van het principeakkoord over pensioen voor de levensmiddelensector.

Op 1 januari 2025 gaat het BPFL als één van de eerste, over op het nieuwe pensioenstelsel best bijzonder. Begin 2024 leek het of de pensioendiscussie in de Tweede Kamer weer opnieuw zou starten, maar die onrust lijkt weer verdwenen te zijn, al blijft het onvoorspelbaar.

Opvallend was ook de steun van Adviescollege Toetsing Regeldruk voor onze argumenten tegen de huidige controleactiviteiten van Skal biocontrole. Onnodige regeldruk!

De, in dit VakcentrumNieuws besproken huurdersvariant was niet onvoorspelbaar. De ROZ, die een zeer eenzijdige modelhuurovereenkomst voorlegt, kon dat verwachten.

2024 moet een blauwdruk opleveren voor Nederlandse werkgevers- en werknemersvertegenwoordigers met het thema: Samen vooruitgaan in de detailhandel. Een klein team is daarmee gestart. *Mavericks* noemde een collega ons gekscherend. Nee, dat heeft niets met Top Gun te maken. Wel met een portie gezonde eigenwijsheid om tot een breed gedragen resultaat te komen. Een opvallend traject: onvoorspelbaar en uitdagend!

mr. Patricia E.H. Hoogstraaten RAE
directeur

ZO²Z Winnaars in gesprek met provinciebestuurders

MEERwaarde voor buurt, wijk of stad steeds centraal

Op de Dag van de Ondernemer bracht Froukje Mulder (Jumbo Froukje Sloot Stadskanaal) als winnaar van de ZO²Z Award een bezoek aan minister-president Mark Rutte. In gezelschap van Jacco Vonhof sprak zij met de premier over de meerwaarde van zelfstandig ondernemers. Dat thema staat ook steeds centraal in de gesprekken tussen de ZO²Z provinciewinnaars en provinciale bestuurders, steeds in gezelschap van Bram de Jong en Patricia Hoogstraaten.



NOORD-BRABANT: "TROTS OP ONDERNEMERS ALS JULLIE"

Vakcentrumleden Bart en Katja de Bresser (Jumbo de Bresser in Baarle Nassau) en Christ-Jan van Bedaf en Karla van Bedaf (Coop Compact van Bedaf in Achtmaal) werden op 1 december ontvangen door de commissaris van de Koning van Noord-Brabant, mevrouw Ina Adema. Bij het gesprek waren ook Joyce Vermue (burgemeester Zundert) en Hans van Tilburg (locoburgemeester Baarle-Nassau) aanwezig. In het gesprek werd nadrukkelijk in-

gegaan op de rol die de provincie kan spelen als het bijvoorbeeld gaat om ruimtelijke ordening, het stimuleren van de transformatie van winkelgebieden en het faciliteren van regionale afstemming.



NOORD-HOLLAND: INCLUSIEF WERKGEVERSCHAP

Esther Rommel (gedeputeerde Ruimtelijke Ontwikkeling, Economie, Havens en Recreatie van de provincie Noord-Holland) bracht 17 januari een bezoek aan provinciewinnaar Masha Vos (AH Bos Haarlem). Inclusiviteit is een belangrijk thema bij Albert Heijn Vos. Zo heeft ongeveer tien procent van het personeelsbestand een afstand tot de arbeidsmarkt: "Iedereen heeft recht op een werkplek." De gedeputeerde onderstreepte de

indrukwekkende maatschappelijke betrokkenheid. "Ondernemingen zoals Albert Heijn Vos leveren zo een belangrijke bijdrage aan de vitaliteit van Noord-Hollandse steden, dorpen en wijken".



OVERIJSEL: UITDAGING IN GRENSTREEK

Op 22 januari ontvingen Commissaris van de Koning Andries Heidema en Erwin Hoogland, (gedeputeerde Economische Zaken) Bert-Jan Oldengarm (COOP Oldengarm Zwolle) op het provinciehuis van Overijssel. Aan de orde kwamen de verschillende uitdagingen waarmee zelfstandig ondernemers worden geconfronteerd. Naast de hoge kosten van energie en personeel ondervinden ondernemers last van overheidsmaatregelen

zoals het verbod op de verkoop van tabak en de verhoogde accijnzen op frisdranken. Zeker als de winkel in de grensstreek ligt.



Divine & Delicious groeit explosief

‘We wisten niet wat we meemaakten’

Vorig jaar september opende kookwinkel Divine & Delicious haar nieuwe winkel in het chique winkelcentrum Gelderlandplein, vlakbij de Amsterdamse zuidas. Peter Becker, die de zaak in 2003 begon, en zijn dochter Melissa Becker wisten niet wat hen overkwam. In vier maanden tijd werd dezelfde omzet gerealiseerd als in een heel jaar op de oude locatie aan het Hoofddorpplein, terwijl die winkel nota bene twee keer groter was. Melissa gaat dit jaar de zaak ook definitief van haar vader overnemen en heeft een mooi toekomstperspectief.

Het is januari als we door het overdekte Gelderlandplein lopen en dan weet je al snel dat hier mensen winkelen die veel te besteden hebben. Smokings, jassen van meer dan duizend euro, dure schoenen, luxe gadgets, het kan niet op. En sinds vorig jaar september heeft Divine & Delicious zich daar gevestigd met een topklasse assortiment kook- en keukengerei en serviesgoed. “Je merkt meteen dat de mensen die hier komen veel ‘spending power’ hebben”, vertelt Peter. “Er wordt zo gemakkelijk geld uitgegeven aan goede pannen, messen en dergelijke.”

CORONA DE BOOSDOENER

Peter (65) en Melissa Becker (33) hakten vorig jaar de knoop door en kozen ervoor om hun Divine & Delicious te verplaatsen. “Corona is eigenlijk de boosdoener”, vertelt Peter. “Waar elke andere kookwinkel juist hele goede zaken deed, zakte bij ons de omzet in elkaar. Met name het tweede coronajaar was slecht. Ik wijt dat vooral aan het hoge aantal parkeer-

plekken dat om ons heen verdween, met dank aan de gemeente Amsterdam die geen oog had voor de winkeliers. Klanten, die tijdens de coronaperiode met de auto kwamen, meden ons daardoor. Ook online en met een ‘outlet’-concept konden we de terugloop niet voldoende compenseren.”

NIEUW HUURCONTRACT

Met ingang van maart dit jaar moest een nieuw vijfjarig huurcontract worden aangegaan en dat zette beiden vorig jaar aan het denken: is er genoeg perspectief aan het Hoofddorpplein? Daarbij speelde tevens mee dat Peter dit jaar de zaak voor 100% aan zijn dochter gaat overdragen. Hoe staat zij erin, het is haar toekomst. “Als ik alleen door zou gaan, had ik er een streep onder gezet. Nu mijn dochter de zaak voortzet, heb ik de motivatie om er mijn schouders onder te zetten. Ik blijf als verkoopmedewerker actief, al zal dat niet dagelijks meer zijn, en zal me bezig houden met de inkoop. Dat vind ik leuk.”



EEN GROTE STAP VOOR ONS

De afgelopen jaren probeerde het management van het Gelderlandplein Divine & Delicious al tot een overstap te verleiden. Aan zo’n winkel was echt behoefte, zo vertelde de eigenaar die tevens klant was. Hij had ook andere kookwinkels benaderd. “Dan word je toch een beetje op scherp gezet. We kregen een mailtje van de makelaar, hebben alle voors en tegens tegen elkaar afgezet en besloten de stap te wagen. En het is een grote stap voor ons! We hebben nu de helft van de vierkante meters van het Hoofddorpplein (170 m² om 360 m²) maar een huur die anderhalf keer hoger is. Dat zegt natuurlijk niks, zolang je omzet verhoudingsgewijs maar mee stijgt. De afgelopen vier maanden hebben echter bewezen dat we hier goed aan hebben gedaan.”

IK WORD DAAR BLIJ VAN EN DE KLANT OOK

Melissa werkt al sinds haar vijftiende op zaterdagen in de winkel. Vervolgens werkte ze

elders maar besloot toch dat haar toekomst in de winkel van haar vader lag. “Dit is een heel leuk en zeer divers vak met mooie producten qua design en/of functionaliteit. Ik word daar blij van en de klant ook”, aldus Melissa. “Een aantal jaar geleden heb ik de wens bij mijn vader gelegd om de winkel te gaan overnemen. Vervolgens zijn we geleidelijk aan dat traject ingegaan. We hebben gesprekken gevoerd met financiële mensen om te kijken hoe we die transitie het beste vorm konden geven. Heel fijn is dat we die transitie zonder tussenkomst van een bank kunnen realiseren. De winkel op het Gelderlandplein is voor mij ook veel beter te behappen. Het Hoofddorpplein was twee keer zo groot maar vanwege de verschillende ruimtes ook onoverzichtelijk. Hier zie ik in één oogopslag waar klanten zijn. Het is hier ook een stuk drukker en dat motiveert enorm. Daarnaast vind ik de locatie waar we nu zitten geweldig: direct naast een in- uitgang, met grote etalages en dus licht van buiten. Een ander groot voordeel is dat je hier veel parkeerruimte hebt met anderhalf uur gratis parkeren. Dat tikt aan hier in Amsterdam.”

KEUZES MAKEN

Omdat de winkel half zo groot is geworden, moesten er wel keuzes worden gemaakt. Het assortiment is nog steeds breed, maar minder diep. In plaats van zes verschillende etensstampers zijn dat er bijvoorbeeld nu twee. Ook wordt de collectie langzaam geüpgraded, passend bij het niveau van de klanten. “Hier komen mensen winkelen, op het Hoofddorpplein kwamen ze gericht. Daar anticiperen we nu meer op door extra op het design te letten. Is het kwalitatief goed en ziet het er ook goed uit?”, aldus Melissa.



MISSCHIEF GAAN WE WEL WEER VERHUIZEN?

Wat de winkel wel mist is de mogelijkheid om te demonstreren, zeg maar ‘beleving’ toe te voegen. Een winkel als dit vraagt daar gewoon om. Alle producten zijn immers ook online te koop. Waarom dan naar de winkel gaan? Peter en Melissa missen eveneens dat stukje beleving, maar misschien dient zich een oplossing aan. Even verderop komt waarschijnlijk een winkelpand vrij van 260 m² en dat zou helemaal perfect zijn voor Divine & Delicious. “Als dat pand echt vrij komt, kunnen we de collectie beter presenteren, maar we kunnen vooral meer ‘beleving’ bieden omdat er een kookland staat”, aldus Melissa tot slot. “Dan kunnen we productdemonstraties of workshops geven. We vinden dat toch een essentieel onderdeel van een kookwinkel en dat missen we nu door gebrek aan ruimte. Het is zeker nog geen gelopen race, maar wat zou het mooi zijn als dit gaat lukken!”



Huurdersvariant van de ROZ modelovereenkomst Huur Winkelruimte

Nieuw huurcontract voor winkelpanden

Als u in gesprek gaat over de huur van een winkelpand krijgt u waarschijnlijk de ROZ modelovereenkomst Huur Winkelruimte voorgelegd. Een model huurovereenkomst dat is opgesteld door verhuurders. Het Vakcentrum was met college-brancheorganisaties van mening dat dit model de belangen van de huurder onvoldoende weergeeft. De positie van de verhuurder is in het ROZ-model aanmerkelijk beter dan die van de huurder. Vandaar dat een Huurdersvariant van het ROZ-model is opgesteld. Met deze huurdersvariant wordt beter recht gedaan aan de belangen van de huurders. Deze huurdersvariant werd 30 januari jl. in Den Haag gepresenteerd en aan leden van de vaste kamercommissie Economische Zaken en Klimaat aangeboden.



Foto: Rolf van Koppen fotografie

Tweede Kamerleden Arend Kistenman van VVD, Rachel van Meetelen van PVV en Henk Vermeer van BBB (midden voorste rij) namen de Huurdersvariant van het ROZ Huurmodel in ontvangst.

VAKCENTRUM INITIATIEF

De huurdersvariant is ontwikkeld op initiatief van het Vakcentrum in samenwerking met Vakcentrum Bedrijfsadvies en een aantal collega-brancheorganisaties. Op 30 januari jl. werd de Huurdersvariant gepresenteerd en aangeboden aan leden van de vaste kamercommissie Economische Zaken en Klimaat.

Patricia Hoogstraaten, directeur Vakcentrum: "Huurder en verhuurder moeten willen streven naar continuïteit in de relatie. Dus moet er duidelijkheid zijn over de kosten van de huur, maar ook over bijkomende kosten. In de huurdersvariant staan ook heldere afspraken over investeringen in duurzaamheid."

COMPLETE TOOLKIT

De huurdersvariant is onderdeel van een complete toolkit. De toolkit bestaat uit de volgende vijf documenten:

1: HUURDERSVARIANT MODEL HUUR-OVEREENKOMST WINKELRUIMTE ROZ 2022

Deze Huurdersvariant kan door huurders worden ingebracht om als basis te dienen voor de gesprekken tussen verhuurders en huurders om te komen tot een meer evenredige en evenwichtige huurovereenkomst.

2: TOELICHTING OP HUURDERSVARIANT

Een uitgebreide toelichting op de Huurdersvariant. Hierin staat beschreven wat er gewijzigd is ten opzichte van het ROZ-model en waarom.

Uit deze toelichting kunnen huurders ook argumentatie halen over waarom ze de tekst van het ROZ-model willen wijzigen.

3: OPLEGGER

HUURDERSVARIANT ROZ 2022

Mocht het niet lukken om de Huurdersvariant als basis te nemen voor de gesprekken met verhuurder over een nieuwe huurovereenkomst, dan kan dit document worden gebruikt om aan verhuurder aan te geven waar u als huurder aanpassingen in de concept-huurovereenkomst wenst. Deze oplegger is dan tevens een basis voor de met verhuurder te voeren gesprekken.

4: HUURDERSVARIANT

OMZETHURBEPALING ROZ-2022

Dit document is een variant op de model omzethurbepaling van ROZ met wijzigingen en toevoegingen die meer rekening houden met de belangen van huurders. Niet alle huurders willen omzethuur en dus gebruikt u dit document alleen als omzethuur onderdeel is van de gesprekken met de verhuurder.

5: HUURDERSVARIANT MODEL

PROCES-VERBAAL VAN OPLEVERING ROZ

Dit document is een variant op de model proces-verbaal van oplevering van ROZ. Dit document kan als basis worden gebruikt als het gehuurde door de verhuurder aan de huurder wordt opgeleverd.

De belangrijkste aanpassingen

In deze variant is een aantal aanpassingen gedaan die meer rekening houden met de belangen van huurders. De belangrijkste aanpassingen in de Huurdersvariant van het ROZ-model zijn:

- Een meer gedetailleerde omschrijving van het gehuurde om de huurder beter te beschermen.
- Introductie van een minimale energielabel C-verplichting.
- Aanpassing van de huurprijsindexering om extreme huurverhogingen te voorkomen, inclusief de introductie van een maximale indexering of staffel.
- Alternatieve regeling voor een eerlijker verdeling van servicekosten tussen huurder en verhuurder.
- Verantwoordelijkheid voor asbest en verontreiniging worden verlegd naar de verhuurder, in plaats van de huurder.
- Pandemieclausule is aangepast om huurders beter te beschermen tegen de financiële impact van pandemieën en andere onvoorziene omstandigheden.
- Focus op samenwerking tussen huurder en verhuurder bij het bespreken en vastleggen van duurzaamheidsmaatregelen.
- Meer genuanceerde regels voor onderhoud, herstel en vernieuwing door de verhuurder.
- Duidelijkere en meer huurder-vriendelijke regels voor onderverhuur situaties.
- Een meer genuanceerde regeling met betrekking tot de exploitatieverplichting van de huurder.
- Herziening van de aansprakelijkheidsbepalingen om beter aan te sluiten bij wettelijke regelingen.
- Naast de Huurdersvariant is ook een meer huurder-vriendelijke omzethurbepaling opgesteld.

Downloaden

U kunt de documenten vinden op onze website:
www.vakcentrum.nl/huurdersvariant

Advies nodig?

Wilt u advies bij het overleg over uw huurovereenkomst, neem dan contact op met Vakcentrum Bedrijfsadvies (0348) 41 97 71.

Energiejaarafrekening ontvangen: hier moet u op letten

U heeft net de jaarafrekening voor energie en gas weer ontvangen of krijgt deze binnenkort. Het is raadzaam om de afrekening goed te controleren, maar waar begin je precies en wat is de betekenis van de verschillende posten op de factuur? Een kort overzicht.

VOOR WIE?

De energiejaarafrekening is niet voor alle ondernemingen relevant. Heeft u een groot verbruik aansluiting, dan wordt er per maand afgerekend op daadwerkelijk gebruik en bent u dus altijd bij met betaling op uw energiegebruik.

METERSTANDEN EN GEBRUIK

De basis van de energiejaarafrekening is het jaargebruik. Dit wordt gebaseerd op meterstanden die automatisch zijn uitgelezen (slimme meter) of die u zelf heeft doorgegeven. Controleer of deze standen op de jaarafrekening kloppen. Soms worden deze automatisch gecorrigeerd als ze teveel afwijken van voorgaande jaren.

HOGЕ NAHEFFING

Als de standen kloppen, maar er toch een hoge naheffing uit de jaarafrekening volgt, kan dit twee dingen betekenen. (1) Het voorschot wat u afgelopen 12 maanden betaalde was in beginsel te laag of (2) het gebruik is sterk toegenomen. In beide gevallen is het nodig om actie te ondernemen, zodat de voorschotten voor 2024 gelijk gaan lopen met het energiegebruik.

VARIABLE LEVERINGSKOSTEN

Het gros van de energierekening wordt bepaald door de variabele leveringskosten. Dat zijn de kosten per kWh en kuub gas. In een vast contract is die basisprijs bekend, maar vaak is er onbewust sprake van een variabel contract met wisselende tarieven. Wees dus scherp op die kosten (en wissel van leverancier als deze hoog zijn). Hier zit voor uw bedrijf de grootste winst.

VASTE LEVERINGSKOSTEN

Daarnaast zijn er vaste leveringskosten die vaak vastrecht worden genoemd. Die kosten zijn vooraf vastgesteld door de leverancier en zijn geen overheidsheffingen. Deze kosten zijn dus ook onderhandelbaar en hoeft u niet voor lief te nemen.

BELASTINGEN

Een groot deel van de energiekosten komt voort uit belastingen. De energiebelasting op stroom is gestaffeld, maar komt gemiddeld neer op ongeveer €0,10 per kWh en €0,48 per m³ gas voor 2023. De Opslag Duurzame Energie (ODE) die u in 2022 betaalde is nu geïntegreerd in de energiebelasting, en zou dus niet apart vermeld moeten zijn op de afrekening over 2023. Om zaken nog iets complexer te maken is ook de btw heffing veranderd ten opzichte van de vorige jaarafrekening. Die was in 2022 nog voor de helft van het jaar 9%, maar is voor 2023 weer volledig teruggezet op 21%.

In 2023 zijn er verschillende subsidieregelingen of heffingskortingen van kracht geweest die u moet terugzien in uw jaarafrekening.

- Vermindering energiebelasting a €493,27 ex. btw.
- Energieplafond voor kleinzakelijk. Incl. btw en energiebelasting max €0,40 per kWh tot 2.900 kWh en €1,45 per m³ gas. Boven dat gebruik betaalt u het gecontracteerde tarief.
- Omzetbelasting voor netto leveranciers met zonnepanelen. Let op, over de opbrengsten uit netto terug levering betaalt u omzetbelasting.
- Teruggaaf energiebelasting bij meer dan één onroerende zaak op dezelfde aansluiting.

NETBEHEERKOSTEN

Tenslotte staan voor de kleingebruiker ook de netbeheerkosten vermeld op de factuur van de energieleverancier. Deze kosten liggen vast en zijn afhankelijk van uw postcodegebied en aansluitgrootte.

Neem contact op met het Vakcentrum (reactie@vakcentrum.nl) om vrijblijvend iemand mee te laten kijken of het goed zit, of dat er kansen liggen om te besparen op de energiejaarafrekening.

Winnen in 2024?

Inschrijving Nationale Competities geopend



De inschrijvingen voor deelname aan de Nationale Competities 2024 zijn geopend! Dit jaar kunt u zich aanmelden in drie categorieën:

- Nederlands Beste Kaasspecialzaak
- Nederlands Beste Foodspecialist Buitenlandse kaas
- Nederlands Beste Foodspecialist Charcuterie

Heeft u een gecertificeerde foodspecialiteitenwinkel, dan kunt u zich tot en met **28 februari** inschrijven via www.vakcentrum.nl/nationale-competities-aanmelden

NOTEER ALVAST DE VOLGENDE DATA IN UW AGENDA:

- **4 maart t/m 5 april**; jurybezoeken voorronde
- **9 april**; bekendmaking finalisten
- **15 april t/m 26 april**; jurybezoeken finale
- **3 juni**, uitreiking op het Branche-Event Foodspecialiteiten in Hart van Holland Nijkerk

Nationale Kaasweek van 8 tot en met 14 april

Gebruik deze unieke promotiekans



Tijdens de Nationale Kaasweek 2024 kunnen zelfstandig ondernemers met winkels én/of ambulante handel met een specialisme in kaas zich extra onderscheiden. De Nationale Kaasweek gaat helemaal om de grote kennis van kaasspecialisten van het product kaas, de herkomst, de bereiding en de ingrediënten en natuurlijk smakelijke recepten. Die passie en de expertise worden tijdens de Nationale Kaasweek nog eens extra benadrukt.

Schrijf nu in voor deelname aan de Nationale Kaasweek om optimaal te profiteren van deze promotiekans. Deelnemende bedrijven ontvangen een uitgebreid promotiepakket voor in en rond de winkel.

Bovendien bevat het promotiepakket smakelijke kaasbegeleiders om aan klanten cadeau te doen. Dat maakt het feestje compleet.

Deelname aan de Nationale Kaasweek inclusief het promotiepakket kost €99,95. Inschrijven kan via webshop.kaasweek.nl



ATR onderschrijft bezwaren Vakcentrumleden

Skal Certificeringsplicht onwerkbaar en kostbaar

De certificeringsplicht voor “biologische” producten opgezet door Skal als uitwerking van EU-regelgeving levert voor winkeliers grote regeldruk op en is nauwelijks na te leven. Bovendien kunnen de strenge regels tot disproportioneel hoge nalevingskosten leiden. Dat schrijft de Adviescommissie Toetsing Regeldruk in een advies aan de minister van Landbouw Natuurbeheer en Voedselkwaliteit. De ATR onderschrijft het signaal van branchevereniging Vakcentrum dat sommige ondernemers overwegen om te stoppen met de verkoop van gecertificeerde biologische producten. Bovendien werken de stringente regels het gebruik van meer verpakkingsafval - zoals plastics - in de hand.

Naar aanleiding van signalen van haar leden had het Vakcentrum de ATR gevraagd de regeldruk als gevolg van de verplichte certificering van biologische winkels tegen het licht te houden. Dit verzoek is daar neergelegd omdat de minister van Landbouw Natuurbeheer en Voedselveiligheid (LNV) niet reageerde op de in 2020 gemelde klachten. Volgens het Vakcentrum is de wijze waarop controle op nakoming van de Europese verordening in Nederland wordt toegepast veel te streng en te duur. Het ministerie van LNV heeft de uitvoering van de verordening uitbesteed aan Skal biocontrole.

CONTRAPRODUCTIEF

Volgens het Vakcentrum overwegen ondernemers te stoppen met de verkoop van biologische producten of geven dergelijke producten een andere naam om te kunnen ontkomen aan de verplichte certificering. Ook zijn er ondernemers die biologische producten weer in plastic gaan verpakken als gevolg van de regels. Met name voor kleinere ondernemers geen volledig biologisch assortiment hebben is het lastig werken. Zij moeten voorkomen dat biologische producten vermengd worden met het overige assortiment en daarvoor soms verregaande maatregelen treffen. Door deze praktische bezwaren worden biologische producten minder goed verkrijgbaar en wordt extra verpakkingsafval in de hand gewerkt. Onderzoek dat de ATR heeft laten uitvoeren, bevestigt deze ontwikkelingen.

ADMINISTRATIEVE LASTEN

Naast praktische bezwaren leiden de regels ook tot hoge administratieve lasten. Zo moeten ondernemers een aparte (massa)balans in kilo's bijhouden van hun biologische producten en alle pakbonnen bewaren. De kosten van de Skal-certificering zelf en de jaarlijkse controle van de winkel en eventuele huismerkproducten, zijn voor ondernemers ook bijzonder hoog. Onderzoek heeft vastgesteld dat de jaarlijkse kosten tussen de € 5.000 en € 15.000 bedragen (na de eenmalige kosten van de eerste certificering die liggen tussen de € 1.000 en € 4.000).

SNELLE OPLOSSINGEN

De ATR geeft in het advies aan mogelijkheden te zien om de winkels met biologisch assortiment op korte termijn al tegemoet te komen. De Europese verordening biedt daartoe ruimte volgens de ATR. Toezicht kan worden verminderd, er kunnen vrijstellingen verleend worden, de frequentie van controle verlaagd en de bewijsvoering vereenvoudigd.

BLIJ MET ADVIES

Het Vakcentrum is blij met het advies. Helaas bleven diverse signalen naar het ministerie van Landbouw Natuurbeheer en Voedselveiligheid de afgelopen jaren onbeantwoord. We zijn blij dat de ATR er wel ingedoken is. Het advies van de ATR is heel duidelijk. We hopen dan ook dat dit op korte termijn tot veranderingen bij Skal leidt.



Het Algemeen Dagblad, de NOS, BNR Radio en diverse andere media besteedden uitgebreid aandacht aan het ATR-advies over de biologische verordening en de handhaving daarvan.

Iedereen die biologische producten verkoopt profiteert hiervan. Dit zijn de volledig gecertificeerden omdat een aantal administratieve lasten worden aangepakt en de frequentie verminderd kan worden, de ondernemers die een beperkt aantal producten verkopen omdat ze wellicht in een vrijstelling kunnen vallen en minder vaak gecontroleerd worden.

OOK EUROPESE AANPAK NODIG

Deze ervaring bewijst ook dat toetsing van de wijze van handhaving van wetten ook door de ATR beoordeeld moet worden teneinde de werkbaarheid voor het bedrijfsleven te garanderen. Ook kan de betrokkenheid van de ATR tijdens de totstandkoming van de Europese wetgeving in sommige gevallen een wenselijke optie zijn.

In Nederland kunnen enkele punten direct worden opgepakt. Het Vakcentrum roept minister Adema van LNV op om dit dan ook te doen. Daarnaast staan er in de verordening zelf zaken die aangepast moeten worden. Het Vakcentrum adviseert minister Adema om dit samen met collega's in Brussel aan te kaarten. Omdat het Vakcentrum actief is binnen de Europese koepel Eurocommerce is bekend dat ook collega's in andere landen soortgelijke problemen ervaren. Dat maakt dat op ministerieel niveau ook gezamenlijk opgetrokken kan worden.

Stop de dief!

Effectieve controle met beveiligingspoortjes

De drempel om te stelen lijkt steeds lager te worden. Winkeldiefstal wordt vergoelikt. Maar diefstal blijft diefstal. Zeker met de oplopende kosten en de dalende marges is het van groot belang de derving te beperken.

De installatie van beveiligingspoortjes geeft bezoekers van uw winkel een duidelijk signaal. U pakt winkeldiefstal aan en u biedt uw klanten en medewerkers een veilige omgeving. Vaak gaat het om ongeplande diefstallen, van impulsieve dieven. Maar de professionele winkeldief merkt uw beveiliging gelijk op. Zeker als u bij de entree beveiligingspoortjes plaats met metaaldetectie. Deze extra beveiliging detecteert het gebruik van geprepareerde 'rooftassen' en schrikt ook beroepscriminelen zeker af.

20% KORTING VOOR VAKCENTRUMLEDEN

Door het terugdringen van de derving betaalt de investering in diefstalpreventie zichzelf terug. Om de aanschaf van artikelbeveiliging te stimuleren, heeft het Vakcentrum afspraken gemaakt met Checkpoint Systems, een leverancier van hoogwaardige geïntegreerde



stysteemoplossingen voor artikelbeveiliging. Vakcentrumleden krijgen exclusieve korting op hun producten van maar liefst 20%. De korting kan oplopen tot 30% als u een compleet systeem afneemt i.c.m. accessoires als labels, of hardtags.

www.vakcentrum.nl/expertise

Agenda

02-02-2024: DNWS Centrumpraat

05-02-2024: Start Training Juridische Aspecten Personeelsbeleid

05 t/m 09-02-2024:
Week van het Centrumgebied

01-03-2024: DNWS Centrumpraat

23-04-2024: Dag van het Vakcentrum

30-05 en 31-05-2024:
DNWS Congres
'Groningen: stad in beweging'

03-06-2024: Branche-Event
Foodspecialiteiten

Ga voor het actuele overzicht en aanmelden naar www.vakcentrum.nl/agenda

Vakcentrum feliciteert...

Henk van Boeijen met het 85-jarig bestaan van hun Intertoys in Nijkerk.

Henkjan Wissink met 30-jarig ondernemerschap van Ekoplaza Enschede.

(Her)openingen

Joost Christiaanse als nieuwe eigenaar van Spar Hierden op 2 januari.

Jaap Hermans met de heropening van Jokkmokk in Eindhoven op 5 januari.

Henk Hoeve en Jordy Bos met de opening van Dagwinkel Aduard op 11 januari.

Pam de Neijs en Arjon van As met de opening van hun Jamin in Amstelveen op 20 januari.

Patrick Straver met de heropening van Jamin Straver in Veldhoven op 27 januari.

Certificering SSK

- PLUS Amersfoort

Hercertificering SSK

- Albert Heijn, Heeze
- Jumbo Van Bergen Vierhoeksingel, Oss



Certificering Foodspecialiteiten

- Zuivelhoeve, Meppel
- Kaashuis Uden, Uden
- Kaas & Smaak, Wierden



Hercertificering

- Zuivelhoeve, Almelo
- Kaasspecialzaak De Molenhoek, Rosmalen
- Alexanderhoeve, Rotterdam
- Kaashop Heyhoeft, Tilburg



Het Vakcentrum is de onafhankelijke belangenbehartiger en bewezen partner van zelfstandige detaillisten in food, non-food, fast moving consumer goods en franchisenemers.

Redactie Blekerijlaan 1
3447 GR Woerden
T (0348) 41 97 71
E info@vakcentrum.nl
I www.vakcentrum.nl

Druk MediaCenter, Rotterdam
Nummer 2, 40^{ste} jaargang