



5 energietips die direct geld opleveren!

De corona-crisis heeft niet alleen direct gevolgen voor de detailhandel. Ook de energiemarkt verandert als gevolg van de pandemie. Het kan dus goed zijn om juist nu nog eens goed te kijken naar uw energiecontract. In geval van een bedrijfssluiting als gevolg van de lockdown is het bovendien raadzaam de jaarafrekening en de voorschotten nauwkeurig te (laten) beoordelen.

5 TIPS VAN VAKCENTRUM ENERGIECOLLECTIEF:

1. Energieprijzen zijn gekoppeld aan de marktomstandigheden

Veel ondernemers hebben een prijsafspraken met een energieleverancier lopen. Als gevolg van de Coronacrisis kan het zinvol zijn om deze opnieuw te bekijken samen met een adviseur. Wellicht zijn er mogelijkheden om te profiteren van de marktomstandigheden.

2. Voorschotten zijn niet gebaseerd op het "nieuwe normaal"

Energieleveranciers berekenen door middel van computerprogramma's wat het voorschot van een bedrijf moet zijn. Dat is gebaseerd op historie van uw bedrijf. Echter door de huidige situatie kan het zijn dat uw voorschot veel te hoog staat en daardoor onnodig drukt op uw liquiditeit. Maar het omgekeerde kan ook van toepassing zijn. Sommige leveranciers kijken naar het afgelopen jaar. Stel u gaat weer volledig draaien of u verbruikt tijdens de lockdown nog redelijk wat energie, dan kan dat resul-

teren in een hoge afrekening aan het eind van dit jaar. Het loont om hier even door een adviseur naar te laten kijken zodat u niet voor verassingen komt te staan.

3. Laat uw jaarafrekening controleren

Een energieafrekening is gebaseerd op uw verbruiken in het afgelopen jaar. Normaliter geen spannend proces, maar dit jaar is dat anders. Stel u bent uw meterstanden vergeten door te geven, dan kunt u te hoog worden aangeslagen. Daarnaast kan het zijn dat een netwerkbedrijf uw doorgegeven stand overrulet omdat hij de afwijking ten opzichte van een normaal jaar te groot vindt. De computersystemen houden een rekening met een volledige lockdown. Laat daarom uw jaarrekening controleren.

4. Overweeg een andere inkoopstrategie

Elk bedrijf voert een andere inkoopstrategie. Sommige ondernemers werken met jaarcontracten, andere met variabele prijzen. Ook zijn er ondernemers die hun energie op de dagmarkt inkopen. Met de kennis van nu kan het lonen om eens te schakelen tussen deze strategieën.

5. Laadpalen als verdienmodel

Als u veel energie inkoop, kunt u overwegen om een laadpaal bij uw bedrijf te installeren. Omdat u groot inkoop betaalt u weinig energiebelasting. U bent daarbij niet alleen duurzaam bezig en speelt optimaal in op de wensen van uw klant, maar u kan er ook nog een mooie boter-

ham mee verdienen. Immers tarieven die worden berekend aan de laadpaal liggen een stuk hoger dan uw tarief.

Kortom, nu kritisch naar de energiekosten kijken kan leiden tot besparingen en nieuwe verdienmodellen. Mocht u hulp kunnen gebruiken bij één van deze zaken, laat het ons dan weten via reactie@vakcentrum.nl. Een adviseur van het Vakcentrum Energiecollectief neemt dan contact met u op.

6 Extra tip

Korting op led-verlichting

Een snelle manier om energie te besparen is de overstap naar led. Led kan leiden tot een forse energiebesparing (65%). De terugverdientijd van ledverlichting bedraagt voor winkels gemiddeld circa drie jaar. Vakcentrumleden krijgen bij onze verlichtingspartner 25% korting op de materialen. Lees meer op www.vakcentrum.nl/led.

